



ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΠΟΥ ΘΑ ΘΥΜΑΣΑΙ ΓΙΑ ΠΑΝΤΑ

Τα Premium Business & Mentoring Σεμινάρια δεν προσφέρουν απλώς γνώση. Προσφέρουν ξεκάθαρη κατεύθυνση, δομημένη στρατηγική και προσωπική υποστήριξη για να πας από το «προσπαθώ» στο «πετυχαίνω»

Αν νιώθεις ότι αξίζεις περισσότερα τότε αυτό είναι το σημείο καμπής σου

On-Demand Masterclass Library

Business Category Η κατηγορία αυτή περιλαμβάνει σεμινάρια που ενισχύουν τις επιχειρηματικές δεξιότητες, τις πωλήσεις, τη στρατηγική και την ηγεσία. Στόχος είναι να λάβουν οι επαγγελματίες εργαλεία και τεχνικές για άμεση αύξηση αποτελεσματικότητας και εσόδων.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ

- **Στρατηγική Κυριαρχία Χρόνου για Επαγγελματίες**

Το σεμινάριο εστιάζει σε πρακτικές μεθόδους ιεράρχησης προτεραιοτήτων, οργάνωσης έργου και εξάλειψης περισπασμών, ώστε να αυξήσεις άμεσα την καθημερινή σου παραγωγικότητα. Παράλληλα, θα χτίσεις ένα προσωπικό σύστημα διαχείρισης χρόνου που συνδέει τις καθημερινές σου ενέργειες με τους στρατηγικούς επαγγελματικούς σου στόχους.

- **Αρχές Αποτελεσματικής Διαπραγμάτευσης**

Το σεμινάριο παρουσιάζει τις θεμελιώδεις αρχές και τεχνικές διαπραγμάτευσης που ενισχύουν την επιρροή, την αυτοπεποίθηση και την ικανότητα επίτευξης αμοιβαία ωφέλιμων συμφωνιών. Μέσα από πρακτικά παραδείγματα και εφαρμοστικά εργαλεία, οι συμμετέχοντες θα μάθουν πώς να προετοιμάζονται σωστά, να διαχειρίζονται αντιρρήσεις και να οδηγούν κάθε συζήτηση σε στρατηγικό αποτέλεσμα.

- **Ψυχολογία Επιρροής στις Πωλήσεις: Η Σχέση Πωλητή – Πελάτη**
Το σεμινάριο εξερευνά τα ψυχολογικά κλειδιά που καθορίζουν τη συμπεριφορά και τις αποφάσεις των πελατών, δίνοντας στον πωλητή τα εργαλεία να χτίσει εμπιστοσύνη και ουσιαστική σχέση. Μέσα από πρακτικές τεχνικές επικοινωνίας και στρατηγικής επιρροής, οι συμμετέχοντες θα μάθουν πώς να αναγνωρίζουν ανάγκες, να προσαρμόζουν την προσέγγισή τους και να αυξάνουν την αποτελεσματικότητα κάθε πώλησης.
- **Αποκάλυψη των Μυστικών που Σας Κρύβουν για να Αυξήσετε τις Πωλήσεις σας**
Αποκαλύπτουμε τις κρυφές στρατηγικές και τεχνικές που οι κορυφαίοι πωλητές χρησιμοποιούν για να κλείνουν περισσότερες συμφωνίες και να αυξάνουν τα έσοδα τους. Μέσα από πρακτικά παραδείγματα και εφαρμοστικά εργαλεία, οι συμμετέχοντες θα μάθουν πώς να αναγνωρίζουν ευκαιρίες, να υπερνικούν αντιρρήσεις και να μετατρέπουν κάθε επικοινωνία σε αποτελεσματική πώληση.
- **Mastery στις B2B Πωλήσεις**
Το σεμινάριο δίνει τις βασικές δεξιότητες και στρατηγικές για να διαπραγματεύεσαι αποτελεσματικά με εταιρικούς πελάτες και να κλείνεις συμφωνίες υψηλής αξίας. Οι συμμετέχοντες θα μάθουν πώς να αναγνωρίζουν ανάγκες, να προσαρμόζουν την προσέγγισή τους και να δημιουργούν σχέσεις εμπιστοσύνης που οδηγούν σε σταθερή αύξηση εσόδων.
- **Τα 5 Πρώτα Λεπτά μιας Πώλησης ή μιας Επιχειρηματικής Επαφής**
Το σεμινάριο αναλύει τη στρατηγική σημασία των πρώτων 5 λεπτών σε μια πώληση ή επιχειρηματική επαφή και πώς αυτά επηρεάζουν καθοριστικά το τελικό αποτέλεσμα. Οι συμμετέχοντες θα μάθουν πρακτικές τεχνικές για να δημιουργούν άμεσα θετική εντύπωση, να χτίζουν εμπιστοσύνη και να θέτουν τις βάσεις για μια επιτυχημένη συμφωνία.
- **Δεξιότητες Πωλήσεων για Υψηλή Απόδοση**
Το σεμινάριο «Δεξιότητες Πωλήσεων για Υψηλή Απόδοση» εστιάζει στις σύγχρονες τεχνικές και στρατηγικές που αυξάνουν την αποτελεσματικότητα κάθε επαγγελματία πωλήσεων. Οι συμμετέχοντες θα αποκτήσουν πρακτικά εργαλεία για να ενισχύσουν την επιρροή τους, να διαχειρίζονται αντιρρήσεις με αυτοπεποίθηση και να μετατρέπουν περισσότερες ευκαιρίες σε κλεισμένες συμφωνίες.

Οι νόμοι των δυνάμεων στις πωλήσεις και το MLM

- Το masterclass αναλύει τις βασικές αρχές και «νόμους» που καθορίζουν την εκθετική ανάπτυξη στις πωλήσεις και στο Network Marketing, από τη μόχλευση μέχρι τη δημιουργία ισχυρών δικτύων. Ηγετική επιρροή και να δημιουργούν βιώσιμη ανάπτυξη.
- **Αρχές Ηγετικής Επιρροής**
Το σεμινάριο εστιάζει στις θεμελιώδεις αρχές που μετατρέπουν έναν απλό διαχειριστή σε ηγέτη με επιρροή, ικανό να εμπνέει, να καθοδηγεί και να δημιουργεί αποτελέσματα μέσα από τους ανθρώπους του. Οι συμμετέχοντες θα μάθουν πώς να καλλιεργούν εμπιστοσύνη, να αναπτύσσουν ηγετική παρουσία και να χτίζουν ομάδες υψηλής απόδοσης με ξεκάθαρο όραμα και στρατηγική κατεύθυνση.
- **Ξεκλείδωσε την Υπερδύναμή σου στις Πωλήσεις και το Networking**
Κάθε επαγγελματίας διαθέτει μια «υπερδύναμη» που μπορεί να τον ξεχωρίσει στις πωλήσεις και στη δημιουργία ισχυρών επαγγελματικών σχέσεων ,αρκεί να μάθει πώς να τη χρησιμοποιεί στρατηγικά. Μέσα από πρακτικές τεχνικές επιρροής, επικοινωνίας και δικτύωσης, θα αναπτύξεις την αυτοπεποίθηση, την παρουσία και τη μεθοδικότητα που οδηγούν σε περισσότερες ευκαιρίες, ισχυρότερες συνεργασίες και αυξημένα αποτελέσματα.
- **Στρατηγική Διαχείριση Πελατών σε Περιόδους Κρίσης**
Σε περιόδους κρίσης, η σωστή διαχείριση πελατών δεν είναι απλώς θέμα εξυπηρέτησης αλλά στρατηγικής επιβίωσης και ανάπτυξης. Θα αναπτύξεις πρακτικές τεχνικές επικοινωνίας, ενίσχυσης εμπιστοσύνης και διατήρησης συνεργασιών, ώστε να προστατεύεις τα έσοδα και να δημιουργείς σταθερές, μακροχρόνιες σχέσεις ακόμη και σε συνθήκες αβεβαιότητας.
- **Διορατικές Πωλήσεις για Δημιουργικούς Επαγγελματίες**
Οι διορατικές πωλήσεις βασίζονται στην ικανότητα να προβλέπεις ανάγκες πριν ακόμη εκφραστούν και να διαβάζεις σωστά τα μηνύματα πίσω από τις λέξεις του πελάτη. Μέσα από ανάπτυξη παρατηρητικότητας, στοχευμένες ερωτήσεις και στρατηγική σκέψη, θα μάθεις να δημιουργείς προτάσεις υψηλής αξίας που οδηγούν σε ουσιαστικές και κερδοφόρες συμφωνίες.

B.A.S.M. ACADEMY

Τα προγράμματα της Ακαδημίας **B.A.S.M.** δεν δημιουργήθηκαν απλώς για να προσθέσουν πληροφορία, αλλά για να δημιουργήσουν ουσιαστική μεταμόρφωση στον τρόπο που σκέφτεστε, λειτουργείτε, ηγείστε και πουλάτε. Κάθε ενότητα αποτελεί ένα στρατηγικό βήμα πιο κοντά σε υψηλότερη απόδοση, αυξημένα έσοδα και ισχυρότερη επαγγελματική παρουσία.

Η Ακαδημία **B.A.S.M.** είναι επίσημος συνεργάτης, εκπαιδευτικό και εξεταστικό κέντρο του φορέα **NOCN**, εξασφαλίζοντας υψηλά πρότυπα εκπαίδευσης και αναγνωρισμένα πιστοποιητικά.

Με κάθε σεμινάριο επιλογής παρέχεται **βεβαίωση παρακολούθησης**, αναγνωρισμένη και με πρακτική αξία για το επαγγελματικό σας προφίλ.

Personal Development Category Η προσωπική ανάπτυξη δεν είναι απλώς μια επιλογή είναι η βάση για κάθε επαγγελματική και προσωπική επιτυχία. Σε αυτή την κατηγορία, συγκεντρώνουμε σεμινάρια που εστιάζουν στην καλλιέργεια δεξιοτήτων, την ενίσχυση του mindset, τη διαχείριση χρόνου και την ανάπτυξη αυτοπεποίθησης.

- **Μάθε να Θέτεις τα Όριά σου- Assertiveness Training**

Το πρόγραμμά σας δίνει τα εργαλεία να εκφράζετε τις ανάγκες και απόψεις σας με αυτοπεποίθηση, χωρίς επιθετικότητα ή ενοχές. Θα μάθετε πώς να θέτετε ξεκάθαρα όρια, να διαχειρίζεστε δύσκολες καταστάσεις και να ενισχύετε την προσωπική και επαγγελματική σας αποτελεσματικότητα.

- **Κέρδισε το Ενδιαφέρον, τη Συμπάθεια και την Εμπιστοσύνη των Άλλων.** Το πρόγραμμα δείχνει πώς να δημιουργείτε άμεσα θετική εντύπωση, να κερδίζετε την προσοχή και τη συμπάθεια των ανθρώπων γύρω σας και να χτίζετε γρήγορα σχέσεις εμπιστοσύνης. Θα μάθετε πρακτικές τεχνικές επικοινωνίας και στρατηγικές συμπεριφοράς που ενισχύουν την επιρροή σας και σας καθιστούν αξιόπιστους συνεργάτες ή ηγέτες.

- **Απελευθερώσου από τον Φόβο της Απόρριψης**

Σας βοηθά να αναγνωρίζετε και να αντιμετωπίζετε τα συναισθήματα που σας περιορίζουν, μετατρέποντας τον φόβο σε κινητήρια δύναμη. Θα μάθετε πρακτικές τεχνικές και στρατηγικές σκέψης για να παραμένετε αυτοπεποίθητοι, να παίρνετε

αποφάσεις με θάρρος και να αυξάνετε την αποτελεσματικότητά σας σε προσωπικό και επαγγελματικό επίπεδο.

- **Το Μανιφέστο των Στόχων**

Ανακαλύψτε πώς να οραματίζεστε, να διατυπώνετε και να υλοποιείτε τους στόχους σας με σαφήνεια και αποφασιστικότητα. Το σεμινάριο σας δίνει πρακτικά εργαλεία για να μετατρέψετε τα όνειρά σας σε μετρήσιμα βήματα δράσης και να χτίζετε τη ζωή και την καριέρα που επιθυμείτε.

- **Το Mindset του Νικητή**

«**Το Mindset του Νικητή**» σας δείχνει πώς να καλλιεργείτε τη νοοτροπία, την αποφασιστικότητα και την ψυχική αντοχή που διακρίνουν τους κορυφαίους. Μέσα από πρακτικές τεχνικές και στρατηγικές, θα μάθετε να ξεπερνάτε προκλήσεις, να παραμένετε συγκεντρωμένοι στους στόχους σας και να πετυχαίνετε σταθερά αποτελέσματα σε προσωπικό και επαγγελματικό επίπεδο.

- **Γυναίκα: Διαχείριση Δύσκολων Συναισθημάτων**

Βοηθά τις γυναίκες να αναγνωρίζουν, κατανοούν και διαχειρίζονται αποτελεσματικά τα έντονα συναισθήματα που συχνά επηρεάζουν την καθημερινότητά τους. Μέσα από πρακτικές τεχνικές και στρατηγικές ενίσχυσης της ψυχικής ανθεκτικότητας, θα μάθετε πώς να μετατρέψετε τις συναισθηματικές προκλήσεις σε δύναμη για προσωπική ανάπτυξη και ισορροπία.

SPECIAL CATEGORY

- **Speak Like a Pro – Διπλό Masterclass**

Το **διπλό σεμινάριο** σας δίνει τα εργαλεία να επικοινωνείτε με αυτοπεποίθηση, σαφήνεια και επιρροή, είτε σε επαγγελματικά περιβάλλοντα είτε σε δημόσιες ομιλίες. Μέσα από πρακτικές τεχνικές, ασκήσεις παρουσίασης και στρατηγικές πειθούς, θα μάθετε να εκφράζεστε με ισχύ και να κερδίζετε την προσοχή και την εμπιστοσύνη του κοινού σας, ενός η πολλών ατόμων.

Πρόεδρος & Μέντορας

Γκανά Ιωάννα

Εδρα Λάρισα

www.basm.gr

info@basm.gr

akadimiagkana@gmail.com

Fb/ Ακαδημία Επιχειρηματικότητας Tel-Viber – WhatsApp +306931805980

