



Μέντορας - Εκπαιδευτής Γκανά Ιωάννα

On line Πρόγραμμα Δίμηνη Εκπαίδευσης/Φοίτησης

Δίπλωμα Πιστοποιημένου Συμβούλου Πωλήσεων

Sales Advisor Diploma

Διάρκεια προγράμματος φοίτησης: 2 Μήνες

Ώρες Μαθημάτων: 28

Ασύγχρονη εκπαίδευση: παρακολούθηση video (28 ώρες)

Ένα ΠΡΩΤΟΠΟΡΟ Διεθνές Πτυχίο για πρώτη φορά στην Ελλάδα από την Ακαδημία μας σε Παγκόσμια και Πανελλαδική Αποκλειστικότητα.

Τώρα το επάγγελμα του Συμβούλου Πωλήσεων πιστοποιείται με Διεθνές Δίπλωμα και προσφέρει αναβάθμιση στο βιογραφικό του και στην καριέρα του.

Γιατί είναι σημαντικό αυτό το Πτυχίο;

Οι απαιτήσεις της αγοράς όσο αφορά την δεξιότητα και την εξειδίκευση στον τομέα των Πωλήσεων και την εξυπηρέτηση πελατών προστάζουν να έχει αποκτήσει κάποιος την ανάλογη Πιστοποίηση Προσόντων καταλληλότητας. Κάθε Πτυχιούχος του προγράμματος μπορεί να το χρησιμοποιήσει στην αναβάθμιση του βιογραφικού του για εξεύρεση εργασίας, στην ήδη υπάρχουσα επαγγελματική του εργασία ως μέγιστη απόδοση και δεξιότητα.

Σκοπός του προγράμματος Sales Advisor Diploma είναι να προσφέρει ένα τεράστιο απόθεμα γνώσεων, τεχνικών και στρατηγικών σε κάθε σπουδαστή, ώστε να μπορεί να συμβουλευσει και να

καθοδηγήσει αποτελεσματικά τους πελάτες, συνεργάτες και όλους όσους συνεργάζεται μαζί τους ως διπλωματούχος πλεόν σύμβουλος πωλήσεων.

- Θα μπορεί να αναπτύξει τις δυνατότητες του και να μεγιστοποιήσει την απόδοσή του.

- Σε ποιους απευθύνεται :

Επιχειρηματίες, Πωλητές, Στελέχη Επιχειρήσεων, B2B Συμβούλους Πωλήσεων, Ελεύθεροι Επαγγελματίες, Coaches , Εμπορικούς Αντιπροσώπους, Ασφαλιστές, Κτηματομεσίτες, Δικτυωτές, Υπαλλήλους Λιανεμπορίου, Διευθυντές Πωλήσεων, Συμβούλους Επιχειρηματικότητας, Εργαζόμενοι σε γραμματεία και εξυπηρέτηση πελατών, Συμβούλους Ομορφιάς, Managers.

- Τι περιλαμβάνει η σειρά Μαθημάτων Δεξιοτήτων:

- Ανάπτυξη Πωλησιακών Δεξιοτήτων, Διαχείριση Πελατών, Social Selling, Τηλεφωνικές Πωλήσεις, B2B δεξιότητες, Επικοινωνία και Διαπραγμάτευση, Ψυχολογία και Διαχείριση Απόρριψης και Αντιρρήσεων, Τεχνικές Ενδυνάμωσης και Αυτοπεποίθησης Πωλητή, Μέθοδος Αποτελεσματικής Στοχοθεσίας, Συλλογική Ανάπτυξη Ομάδας, Τεχνικές Ηγεσίας, Στυλ και Γλώσσα Σώματος, Πελατειακές σχέσεις, Τεχνικές Ανάκαμψης σε περιόδους κρίσης, Αντιμετώπιση Δύσκολων Πελατών, Δημιουργία πωλησιακού εταιρικού προφίλ.

Ο υποψήφιος αποκτά ένα ισχυρό πιστοποιητικό με **διεθνή αναγνώριση** σε συνεργασία με τον παγκόσμιο φορέα πιστοποίησης GLOBAL CERT και τον μεγαλύτερο Βρετανικό φορέα NOCN αποδεικνύοντας ότι είναι κάτοχος των γνώσεων που αποκόμισε από την εκπαίδευσή του.

- Ενισχύει το βιογραφικό του** με ένα πιστοποιητικό που του προσδίδει κύρος, αναγνώριση και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα καθώς τον διαφοροποιεί στην αγορά εργασίας.

- Το πιστοποιητικό που θα αποκτήσει υποψήφιος από τον NOCN θα τον καταστήσει ικανό να διεκδικήσει με αυτοπεποίθηση την θέση που επιθυμεί.

- Πιστοποιήσεις NOCN:**

- Είναι συγκεκριμένες πιστοποιήσεις εγκεκριμένων προγραμμάτων της επιλογής σας από τον Βρετανικό Φορέα NOCN (National Open College Network) ο οποίος είναι αναγνωρισμένος Φορέας Πιστοποίησης (Ofqual) στο Ηνωμένο Βασίλειο και που δραστηριοποιείται σε 180 χώρες παγκοσμίως.

- Η πιστοποίηση των προγραμμάτων πραγματοποιείται σε ένα ευρύ φάσμα αντικειμένων και δίνει την δυνατότητα στον υποψήφιο για διεθνή αναγνώριση,

αναβαθμίζει το βιογραφικό του υποψήφιου και αποκτά ανταγωνιστικό πλεονέκτημα ως κάτοχος ενός ισχυρού πιστοποιητικού.

•Ο υποψήφιος θα λάβει το πιστοποιητικό του εγκεκριμένου προγράμματος σας από τον Βρετανικό Φορέα μετά από την εξέταση και την ύλη που έχει ήδη πιστοποιηθεί.

Οι φορείς Πιστοποίησης

Η **GlobalCert** είναι **αναγνωρισμένος** Φορέας Πιστοποίησης Ανθρώπινου Δυναμικού με συνεχή και εδραιωμένη παρουσία στον τομέα της πιστοποίησης. Η πολυετής έρευνα και εμπειρία στον χώρο των πιστοποιήσεων έχει καταστήσει την GlobalCert έναν από τους **πιο μεγάλους και αξιόπιστους φορείς πιστοποίησης με διεθνές κύρος**.

Δραστηριοποιείται σε πολλές χώρες, έχει δημιουργήσει ισχυρές συνεργασίες σε Ελλάδα και εξωτερικό με Πανεπιστήμια καθώς και με διεθνώς αναγνωρισμένους φορείς πιστοποίησης, εστιάζοντας στην ποιότητα, στην εγκυρότητα και στην αξιοπιστία των προσφερόμενων πιστοποιητικών.

Στόχος της Globalcert είναι η αναγνωρισιμότητα των πιστοποιητικών που προσφέρει, προσδίδοντάς τους κύρος και αξία.

Το εξεταστικό της σύστημα είναι πλήρως αυτοματοποιημένο, έχει σχεδιαστεί και αναπτυχθεί σε συνεργασία με το ερευνητικό κέντρο του Πανεπιστημίου Πειραιώς και τα πιστοποιητικά της GlobalCert φέρουν τη σφραγίδα του.



Την **GlobalCert** συνθέτουν **άριστοι επιστήμονες και εξειδικευμένοι επαγγελματίες** με πολυετή εμπειρία στο χώρο της πιστοποίησης αλλά και στους κλάδους του Business & Software Development. Είναι ένας Φορέας επικεντρωμένος στην παροχή υπηρεσιών υψηλής ποιότητας, πάντα εναρμονισμένος με τις εξελίξεις της σύγχρονης τεχνολογίας, που αποσκοπεί στην απόλυτη ικανοποίηση των πελατών του και τη συνεχή βελτίωση των υπηρεσιών του.



Η **GlobalCert** είναι **εγκεκριμένη από τον ΕΟΠΠΕΠ** με αρ. απόφασης ΔΠ/15369-10/4/2014 για το πιστοποιητικό Global Intermediate. Ο **ΕΟΠΠΕΠ** είναι ο **Εθνικός Οργανισμός Πιστοποίησης Προσόντων και Επαγγελματικού**

Προσανατολισμού. Λειτουργεί υπό την επίβλεψη του Υπουργείου Παιδείας & Θρησκευμάτων, Πολιτισμού και Αθλητισμού.

Η GlobalCert είναι διαπιστευμένη από το Εθνικό Σύστημα Διαπίστευσης ΕΣΥΔ με αριθμό πιστοποιητικού 1226, σύμφωνα με τις απαιτήσεις του προτύπου EN ISO/IEC 17021-1:2015 να διενεργεί επιθεωρήσεις και πιστοποιήσεις συστημάτων διαχείρισης.



Το Ελληνικό Σύστημα Διαπίστευσης (ΕΣΥΔ) έχει οριστεί ως Εθνικός Φορέας Διαπίστευσης της Ελλάδας σύμφωνα με τις απαιτήσεις του άρθρου 4 του Κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 765/2008, σύμφωνα με το οποίο κάθε κράτος μέλος ορίζει έναν ενιαίο εθνικό οργανισμό διαπίστευσης.

- **Γίνε κορυφαίος Διπλωματούχος Πιστοποιημένος Σύμβουλος Πωλήσεων στην επιστήμη της Συμβουλευτικής, του Coaching!!**
- **Άνοιξε την πόρτα του μέλλοντος για την επιχείρησή σου, την εργασία σου, του βιογραφικού σου.**
- **Κάνε τώρα την αίτησή σου να κερδίσεις τη θέση υποτροφίας!!**

Με χαρά και εκτίμηση είμαστε στη διάθεσή σας για οποιαδήποτε πληροφορία και απορία. Επικοινωνία με την B.A.S.M. για κρατήσεις θέσεων.

Τηλεφωνικά:

Μέντορας Γκανά Ιωάννα 6983748083 ,

Υπεύθυνη Επικοινωνίας Βαρβάρα Σαμούτ 6947640049

Διεύθυνση: Καζαντζή 44 - Λάρισα

email: info@basn.gr

www.basn.gr



PART OF **nocn** GROUP



This is to certify that

"name of candidate"

has successfully completed the

Sales Advisor Diploma

provided by

"logo of centre"



Graham Hasting-Evans
Chief Executive
NOCN Group

Learner ID:
Programme Duration: [30hrs]
Award Date:
Certificate No: